



Als unabhängiges, internationales Solar-Technologie-Unternehmen entwickeln, testen und produzieren wir hocheffiziente Photovoltaikmodule, die durch ihre Zuverlässigkeit und Nachhaltigkeit einen Beitrag für die erneuerbare Energieerzeugung der Zukunft leisten. Werden Sie Teil eines motivierten Teams an unserem Standort in Liebenfels / Kärnten und bringen Sie uns durch Ihr Engagement und Fachwissen unserem Ziel näher.

Zum sofortigen Eintritt suchen wir einen

## Produktmanager /techn. Vertrieb (m/w/d)

Vollzeit im Innendienst

### Ihre Aufgaben:

- Strategische Planung und Managen des Produkt-Angebotes über den gesamten Produktlebenszyklus hinweg
- Erstellen der Marktanforderungen (Requirements) für aktuelle und zukünftige Produkte auf Basis von Szenarien aus der realen Welt und den Ergebnissen der Marktanalysen, unterstützt durch Besuche von Kunden, Interessenten und Messen
- Erstellung der Produktpositionierung, der Marktmessage und vertrieblichen Argumente für die Zielsegmente, sowie deren Vermittlung zur Unterstützung von Marketing und Vertrieb
- Entwickeln und Kommunizieren eines unternehmensweiten Go-to-Market Plans, die leitende Zusammenarbeit mit allen notwendigen Mitarbeitern innerhalb des Go-to-Market-Teams sowie die Kontrolle der Umsetzung und Durchführung
- Analysieren und ggf. präsentieren von potenziellen Partnerschaften für die Erstellung des Produkts
- Koordination der Validierung und Zertifizierung von Produkten
- Daten für die Erstellung aller Technischer Unterlagen (Preisliste, Technische Merkblätter, etc.) gemeinsam mit dem technischen Entwicklungsteam zur Verfügung stellen
- Erstellung von Schulungsunterlagen und Durchführung von Schulungen für eigenen Mitarbeiter und Kunden
- Technischer Support für Kunden und Vertriebsmitarbeiter
- Erfassung und Bearbeitung sämtlicher technischer Anliegen in unserem CRM-Tickettool
- Vertretung des Verkaufsinendienstes in Sonderfällen

### Ihr Profil:

- Abgeschlossene technische Ausbildung
- Gute technische Kenntnisse idealerweise im Umfeld von Solar- und Photovoltaik
- Ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung sowie ein hohes Maß an eigenständiger Lösungskompetenz
- Microsoft Office Kenntnisse/CRM Kenntnisse
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- Professionelles, freundliches Auftreten mit hoher Kommunikationsfähigkeit
- Selbstständige und zuverlässige Arbeitsweise

### Ihre Vorteile:

- Abwechslungsreiche und herausfordernde Aufgaben in einem zukunftsorientierten und schnell wachsenden Unternehmen
- Ein moderner und langfristiger Arbeitsplatz in einem global agierenden Unternehmen
- Sehr gute Verdienst- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Kurze Entscheidungswege, flache Hierarchien, kollegiales und dynamisches Team
- Die Bezahlung erfolgt laut dem KV Handel. Je nach Ausbildung und Erfahrung ist eine entsprechende Überzahlung möglich

### Ihr Kontakt:

Elke Santos Rodriguez ist Ihre Ansprechpartnerin. Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen per E- Mail an: [jobs@energetica-pv.com](mailto:jobs@energetica-pv.com). Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!